

# Coallis

Agence de prospection commerciale en B to B

## Trouvons rapidement vos nouveaux clients

Notre expertise: générer des leads B to B et obtenir des rendez-vous qualifiés pour vos équipes commerciales.

01

Engagement #1

**Faire partie de votre équipe**

Nous nous présentons en votre nom, utilisons les supports commerciaux à vos couleurs et partageons avec vous les progrès de votre démarche commerciale

Engagement #2

**Assurer le Retour Sur Investissement**

En fonction des secteurs un retour sur investissement dans un rapport pouvant aller de 1 à 15

02

Engagement #3

**Offrir des bases saines et solides à vos futures relations commerciales**

Un esprit de qualité qui privilégie une relation personnalisée de vos futurs clients.

03

# Une approche qualitative de vos prospects pour faire la différence dès le 1<sup>er</sup> contact.

**Co** construisons avec vous une stratégie de conquête pertinente et audacieuse.

- **Vous nous confiez une mission de prospection**  
Nous définissons dès le départ les objectifs, les moyens à mobiliser et les impératifs à respecter dans votre démarche commerciale.
- **Nous identifions vos futurs clients**  
Le cœur de notre mission c'est l'identification et l'approche de vos futurs clients et de leurs besoins. Ces démarches sont réalisées par un expert dédié à votre marque et à vos produits.
- **Nous fiabilisons le premier rendez-vous**  
Dès la prise de contact avec votre futur client nous clarifions les circuits de décision et cernons les besoins pour fournir à votre équipe commerciale un contact identifié et décisionnaire.
- **Nous optimisons l'efficacité de notre démarche commerciale**  
Notre démarche s'appuie sur des outils et tableaux de bord qui vous offrent une lecture claire des actions engagées et résultats obtenus.